

Die e-domizil GmbH ist ein etabliertes Internet-Unternehmen, das sich auf die Vermittlung von Ferienhäusern und -wohnungen spezialisiert hat. Die Marke steht für Online-Vermarktung, Kundenservice und modernste Buchungstechnologie. Das Unternehmen sitzt in Frankfurt am Main und Münster/ Westfalen und hat Niederlassungen in der Schweiz und Polen. Für den Standort Frankfurt am Main suchen wir für unsere Vertriebsabteilung eine begeisterungsfähige und engagierte Persönlichkeit als

# **Key Account Manager Ferienhaus Vertrieb (m/w/d)**

## **Deine Aufgaben:**

- Key Account Management für nationale und internationale Vertriebspartner (White Label und XML Einbindungen unseres Ferienhaus-Portfolios)
- Akquise neuer Kooperationspartner inklusive Vertragsverhandlungen
- Konzeptionierung und Begleitung der technischen Einbindungen
- Analyse bestehender Kooperationen sowie Ermittlung von Optimierungspotenzialen
- Schnittstelle zwischen Vertriebspartnern und internen Abteilungen sowie der Schweizer Niederlassung
- Erstellung von Reportings Koordination von Marketingaktionen
- Erstellung der monatlichen Provisionsabrechnungen

## Was Du mitbringst:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium und 2-3 Jahre Berufserfahrung vorzugsweise im touristischen Vertrieb
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten auf Deutsch und Englisch
- Logisches und analytisches Denkvermögen sowie Interesse an technischen Zusammenhängen und ein gutes Zahlenverständnis
- Teamfähigkeit
- Leidenschaft, Begeisterung und Verständnis fürs e-Commerce Business
- Gute MS-Office Kenntnisse

#### Was wir Dir bieten:

Du wirst Teil eines motivierten und herzlichen Teams. Es warten abwechslungsreiche und anspruchsvolle Projekte in einer zukunftsträchtigen Branche auf Dich, bei denen Deine Initiative und Deine Verhandlungsfähigkeiten gefragt sind. Direkte Kommunikationswege, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege sind bei uns selbstverständlich. Auch das Management ist jederzeit ansprechbar. All dies liegt uns genauso am Herzen wie der aufgeschlossene und vertrauensvolle Umgang miteinander. Wir duzen uns auf allen Hierarchieebenen und schätzen offenes und konstruktives Feedback. Regelmäßige Mitarbeiterevents sowie attraktive Reisevergünstigungen für Dich, Deine Freunde und Familie runden das Angebot ab.

#### Dein Kontakt zu uns:

Thomas Bauer e-domizil GmbH 069/20456-683 Taunusstraße 21 jobs@e-domizil.de 60329 Frankfurt a.M.



